

POŚREDNIK / AGENT / NIERUCHOMOŚCI

ZACZNIJ ZARABIAĆ NAPRAWDĘ DUŻE PIENIĄDZE

CHARAKTERYSTYKA NAUKI (pośrednik nieruchomości)

- czas trwania nauki: **2 SEMESTRY**
- praktyki zawodowe: 80h
- zajęcia teoretyczne: 80h
- zajęcia praktyczne: 120h
- forma zajęć: stacjonarnie i on-line

CHARAKTERYSTYKA NAUKI (agent nieruchomości)

- czas trwania nauki: **3 SEMESTRY**
- praktyki zawodowe: 120h
- zajęcia teoretyczne: 100h
- zajęcia praktyczne: 140h
- forma zajęć: stacjonarnie i on-line

CO DAJE TEN KIERUNEK?

- możliwość wykonywania wolnego zawodu z perspektywą prowadzenia własnej agencji nieruchomości.

Interesuje Cię rynek nieruchomości, negocjacje i kontakt z ludźmi? Chcesz zdobyć praktyczne kwalifikacje, które pozwolą Ci pracować w dynamicznie rozwijającej się branży? Wybierz kierunek Pośrednik Nieruchomości i przygotuj się do zawodu, który łączy przedsiębiorczość, komunikację i znajomość rynku. Masz w planach otwarcie własnej Agencji? Wybierz kierunek Agent Nieruchomości, na którym dodatkowo zdobędziesz wiedzę umożliwiającą rejestrację, prowadzenie i rozliczenie własnej działalności agencyjnej w tym formy zatrudnienia i sposoby rozliczania się z pracownikami.

Podczas nauki poznasz zasady funkcjonowania rynku nieruchomości, procesy związane z kupnem, sprzedażą i wynajmem mieszkań, domów oraz lokali użytkowych. Nauczysz się profesjonalnej obsługi klientów, przygotowywania ofert, prowadzenia negocjacji oraz skutecznej promocji nieruchomości.

Program kształcenia skupia się na praktycznych umiejętnościach niezbędnych w codziennej pracy pośrednika. Zdobędziesz wiedzę z zakresu prawa nieruchomości, dokumentacji transakcyjnej, marketingu oraz budowania relacji biznesowych. Dowiesz się również, jak analizować potrzeby klientów i wspierać ich w podejmowaniu ważnych decyzji inwestycyjnych.

POŚREDNIK / AGENT / NIERUCHOMOŚCI

ZACZNIJ ZARABIAĆ NAPRAWDĘ DUŻE PIENIĄDZE

PROGRAM NAUCZANIA (pośrednik nieruchomości)

- Funkcjonowanie rynku nieruchomości.
- Narzędzia sprzedażowe.
- Tworzenie ofert.
- Umowy w obrocie nieruchomościami.
- Podstawy prawa cywilnego.
- Postępowanie administracyjne.
- Psychologia sprzedaży.
- i wiele innych.



PROGRAM NAUCZANIA (agent nieruchomości)

Przedmioty realizowane dla pośredników w szerszym zakresie oraz dodatkowo:

- Prawo budowlane i prawo przestrzenne.
- Prowadzenie i rozliczanie Agencji.
- Podstawy wyceny nieruchomości.
- Finansowanie zakupu nieruchomości.
- i wiele innych.

KADRA

- prawnicy,
- pośrednicy nieruchomości,
- ekonomiści,
- psychologowie,
- finansiści.

GDZIE ZNAJDZIESZ PRACĘ?

- agencje nieruchomości,
- spółdzielnie mieszkaniowe,
- własna działalność agencyjna.

STUDIUM I CO DALEJ?

Absolwent jest wyposażony w wiedzę i kompetencję pozwalającą na podjęcie pracy w biurach nieruchomości oraz rozpoczęcie własnej działalności.